

Chiffre d'affaires au 31 mars 2025 à 57,0 M€

+ 6,9% en croissance publiée et + 5,9% en croissance organique

CA T1 2025 (M€)	Publié 2024	Publié 2025	Variation /publié		Dont Croissances externes	Variation /périmètre comparable (croissance organique)	
Groupe Equasens	53,3	57,0	3,7	6,9%	0,5	3,2	5,9%

CA T1 2025 / Division (M€)	Publié 2024	Publié 2025	Variation /publié		Dont Croissances externes	Variation /périmètre comparable (croissance organique)	
Pharmagest	39,8	42,0	2,2	5,5%		2,2	5,5%
Axigate Link	7,8	8,3	0,4	5,5%		0,4	5,5%
e-Connect	2,9	3,5	0,6	21,2%		0,6	21,2%
Médical Solutions	2,1	2,7	0,5	25,1%	0,5	0,0	0,0%
Fintech	0,6	0,6	-0,1	-8,3%		-0,1	-8,3%
Total	53,3	57,0	3,7	6,9%	0,5	3,2	5,9%

Au 31 mars 2025, le **Groupe Equasens** (Euronext Paris™ - Compartiment B - FR 0012882389 –EQS), leader des solutions numériques pour les professionnels de santé, enregistre un chiffre d'affaires de 57,0 M€, en progression de +6,9% par rapport au publié T1 2024 et de +5,9% à périmètre comparable.

Le chiffre d'affaires de la société CALIMED SAS, acquise par la Division Medical Solutions en décembre 2024, a fait l'objet d'un retraitement de périmètre (0,5 M€).

CA T1 2025 / Activités (M€)	Publié 2024	Publié 2025	Variation / Publié	
Vente de configurations et matériels	21,5	23,2	1,7	7,7%
Prestations de maintenance évolutive et formations métier	19,7	20,3	0,7	3,5%
Solutions logicielles et abonnements	11,6	12,9	1,3	11,3%
Autres prestations (dont intermédiation)	0,5	0,6	0,0	7,7%
TOTAL	53,3	57,0	3,7	6,9%

Points clés du 1^{er} trimestre 2025 par activité

- **Les ventes de configurations et de matériels** (+7,7%) retrouvent, après un an, une dynamique de croissance soutenue dans les Divisions Pharmagest (+5,7%) et e-Connect (+68,4%), confirmant le rebond annoncé au T4 2024.
- **Les prestations de maintenance évolutive et formation métier** (+3,5%) progressent de manière régulière, dans la continuité de 2024, témoignant de la fidélité de la base clients et du succès des offres de services à valeur ajoutée.
- **Les solutions logicielles et abonnements** (+11,3%) restent favorablement orientés, portés à la fois par l'apport des croissances externes (+4,4%) et le dynamisme des activités organiques

(+6,9%), illustrant la pertinence de la stratégie de transformation progressive des nouvelles solutions vers un modèle SaaS.

- **La Division PHARMAGEST** enregistre un chiffre d'affaires de 42,0 M€ au T1 (+5,5%) en données publiées (croissance purement organique).
 - Les efforts d'investissement en termes de recrutements, de R&D et d'amélioration continue du Service clients portent leurs fruits, dans un contexte français marqué par des signaux positifs des pouvoirs publics ayant contribué au rétablissement de la confiance des pharmaciens.
 - **En France**, l'ensemble des activités est en progression (+ 3,5%), porté par :
 - Principalement la vente de matériels, en net redressement. Cependant, même si la tendance est positive, certains segments restent prudents en termes de croissance (ex : étiquettes électroniques) ;
 - Le succès des nouvelles offres innovantes comme id. genius (540 ventes sur le T1), id. vocal+ (55 ventes) ou encore id. care+ ;
 - Digipharmacie (+41%) qui poursuit sa conquête de nouveaux clients à un rythme soutenu et dont la performance des nouvelles fonctionnalités récemment déployées stimule l'accélération de la croissance telle qu'attendue par le Groupe ;
 - Atoopharm (+23%) qui bénéficie de la fin de la période triennale DPC et de l'anticipation de la substitution des biosimilaires.
 - **En Italie** (CA + 13,3%), la Division profite d'une conquête commerciale dynamique (près de 50 nouveaux clients sur le T1) grâce à une couverture de l'ensemble du territoire suite au renforcement de l'équipe commerciale.
 - **En Belgique**, le chiffre d'affaires renoue avec la croissance (+ 4,8%).
 - **En Allemagne**, l'activité progresse (+12,5%), portée par le succès des évolutions du logiciel existant et le déploiement de solutions innovantes, notamment la borne de paiement id. express.

Cette Division représente 73,7% du chiffre d'affaires global.

- **La Division AXIGATE LINK** enregistre un chiffre d'affaires au T1 2025 de 8,3 M€ (+5,5% en données publiées et en organique).
 - **Le secteur des EHPAD** (+11,9%) continue cette année encore de bénéficier du financement « ESMS Numérique » en France et poursuit les migrations vers TitanLink à un rythme soutenu tant en France qu'en Belgique.
 - **Le secteur Domicile** (+6,5%) maintient un niveau de conquête prometteur, porté par de nouvelles signatures.
 - **Le secteur des Hôpitaux** connaît un retrait temporaire (-9,2%) dû à des cycles de contractualisation reportés au T2 2025 pour plusieurs accords significatifs obtenus au T1 2025.

Cette Division représente 14,5% du chiffre d'affaires global.

- **La Division E-CONNECT** enregistre un chiffre d'affaires au T1 2025 de 3,5 M€ (+21,2% en données publiées et en organique).
 - La Division bénéficie d'un rebond important des ventes de ses **offres Mobilité**, intégrées par les éditeurs les plus importants du marché.
 - L'annonce en mars 2025 de la généralisation de l'Apps Vitale, ainsi que la mise en place du Tiers Payant pour les examens bucco-dentaires chez les dentistes, constituent un catalyseur majeur d'accélération des ventes de lecteurs de carte Vitale dématérialisée.

Cette Division représente 6,1% du chiffre d'affaires global.

- **La Division MEDICAL SOLUTIONS** enregistre un chiffre d'affaires de 2,7 M€ au T1 2025 (croissance de 25,1% en données publiées et nulle en organique).
 - L'intégration de la société **CALIMED** et de ses deux logiciels SaaS pour chirurgiens et médecins constitue le vecteur de cette croissance (0,5 M€ de revenus récurrents sur le T1).
 - Les solutions historiques à destination des médecins, infirmiers, kinésithérapeutes maintiennent un niveau d'activité stable et bénéficient de l'accueil favorable réservé aux nouvelles offres comme le compagnon IA vocal de consultation LOQUI ou encore la sauvegarde en ligne.

La Division représente 4,7% du chiffre d'affaires global.

- **La Division FINTECH** affiche un chiffre d'affaires de 0,6 M€ (-8,3% en données publiées et en organique) au T1 2025.
 - Ce recul résulte d'une décision d'assainissement de la base clients visant à limiter l'exposition aux risques et à renforcer la qualité du portefeuille.
 - L'activité commerciale reste dynamique, générant un flux de prospects qualifiés, en ligne avec les critères d'exigence du Groupe.

La Division représente 1,0% du chiffre d'affaires global.

Perspectives S1 2025

Les efforts d'investissement et de structuration réalisés portent leurs fruits, avec un déploiement réussi de solutions SaaS adressant l'ensemble des professionnels de santé clients. Ils seront maintenus tout au long de l'année 2025.

Le niveau des commandes enregistrées, particulièrement au niveau de la Pharmacie, témoigne d'un regain de confiance des pharmaciens et permet au Groupe d'être confiant sur la croissance au T2, en ligne avec la dynamique observée sur ce 1^{er} trimestre.

Fort d'une structure financière solide, le Groupe reste attentif aux opportunités de croissance externe, en France comme en Europe, pour renforcer son positionnement de leader des solutions numériques en santé.

Calendrier financier

- Assemblée Générale : le 25 juin 2025
- Communiqué du chiffre d'affaires T2 2025 : le 31 juillet 2025
- Communiqué Résultats semestriels 2025 : le 26 septembre 2025
- Présentation Résultats semestriels 2025 (SFAF) : le 29 septembre 2025
- Communiqué du chiffre d'affaires T3 2025 : le 5 novembre 2025
- Communiqué du chiffre d'affaires annuel 2025 : le 5 février 2026

A propos du Groupe Equasens

Fondé il y a plus de 35 ans, le Groupe Equasens, leader dans le domaine des solutions numériques en santé, compte aujourd'hui plus de 1.300 collaborateurs en Europe.

Le Groupe a pour vocation de faciliter le quotidien des professionnels de santé et de leurs équipes, exerçant en libéral, en structures coordonnées ou en établissements de santé, au travers de logiciels et applicatifs « métier ». Au-delà de ces solutions numériques, le Groupe intervient dans la conception d'équipements électroniques, de solutions digitales et de robotiques santé, ainsi que dans l'hébergement de données, le financement et la formation, pour un accompagnement global des professionnels de santé dans la transformation de leur métier.

En cohérence avec sa signature, « plus de technologie pour plus d'humain », le Groupe est spécialisé dans les solutions d'interopérabilité pour améliorer la coordination des acteurs de santé, leur communication et l'échange de données, pour une meilleure prise en charge des patients et un système de soin plus efficient et plus sécurisé.



Coté sur Euronext Paris™ - Compartiment B

Indices : MSCI GLOBAL SMALL CAP - GAÏA Index 2020 - CAC® SMALL et CAC® All-Tradable par inclusion

Intégré à l'Euronext Tech Leaders et au label European Rising Tech



Eligible au Service de Règlement Différé (SRD) et au dispositif PEA-PME

ISIN : FR 0012882389 – Code Mnémonique : EQS

Retrouvez toute l'actualité du Groupe Equasens sur www.equasens.com et sur [LinkedIn](#)

CONTACTS

Groupe EQUASENS

Relations Analystes Investisseurs :

Directeur Administratif et Financier : Frédérique SCHMIDT

Tél. : 03 83 15 90 67 - frederique.schmidt@equasens.com

Agence de communication financière :

FIN'EXTENSO - Isabelle APRILE

Tél. : 06 17 38 61 78 – i.aprile@finextenso.fr

Déclarations prospectives

Certaines informations contenues dans ce communiqué de presse sont des déclarations prospectives, ne constituant pas des garanties de performances futures et sont fondées sur des opinions, prévisions et hypothèses actuelles, en ce compris, de manière non-limitative, des hypothèses relatives à la stratégie actuelle et future d'Equasens ainsi qu'à l'environnement dans lequel Equasens évolue. Elles impliquent des risques connus ou inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs, lesquels pourraient amener les résultats réels, performances ou réalisations, ou les résultats du secteur ou d'autres événements, à différer de ceux décrits ou projetés par ces déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes incluent ceux et celles figurant et détaillés dans le Chapitre 3 « Facteurs de risque » du Document Universel d'Enregistrement déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 29 avril 2025 sous le numéro n° D.25-0334. Les déclarations prospectives sont données uniquement à la date du présent communiqué de presse.