EQUASENS

PLUS DE TECHNOLOGIE
POUR PLUS D'HUMAIN

EQUASENS
Plus de technologie pour plus d'humain

Résultats Annuels 2022
Réunion d'information du 27.03.2023

Sommaire

1. **Introduction**

Thierry CHAPUSOT

2. **Résultats Annuels 2022**

Frédérique SCHMIDT

3. **Faits marquants 2022 & perspectives 2023**

Denis SUPPLISSON

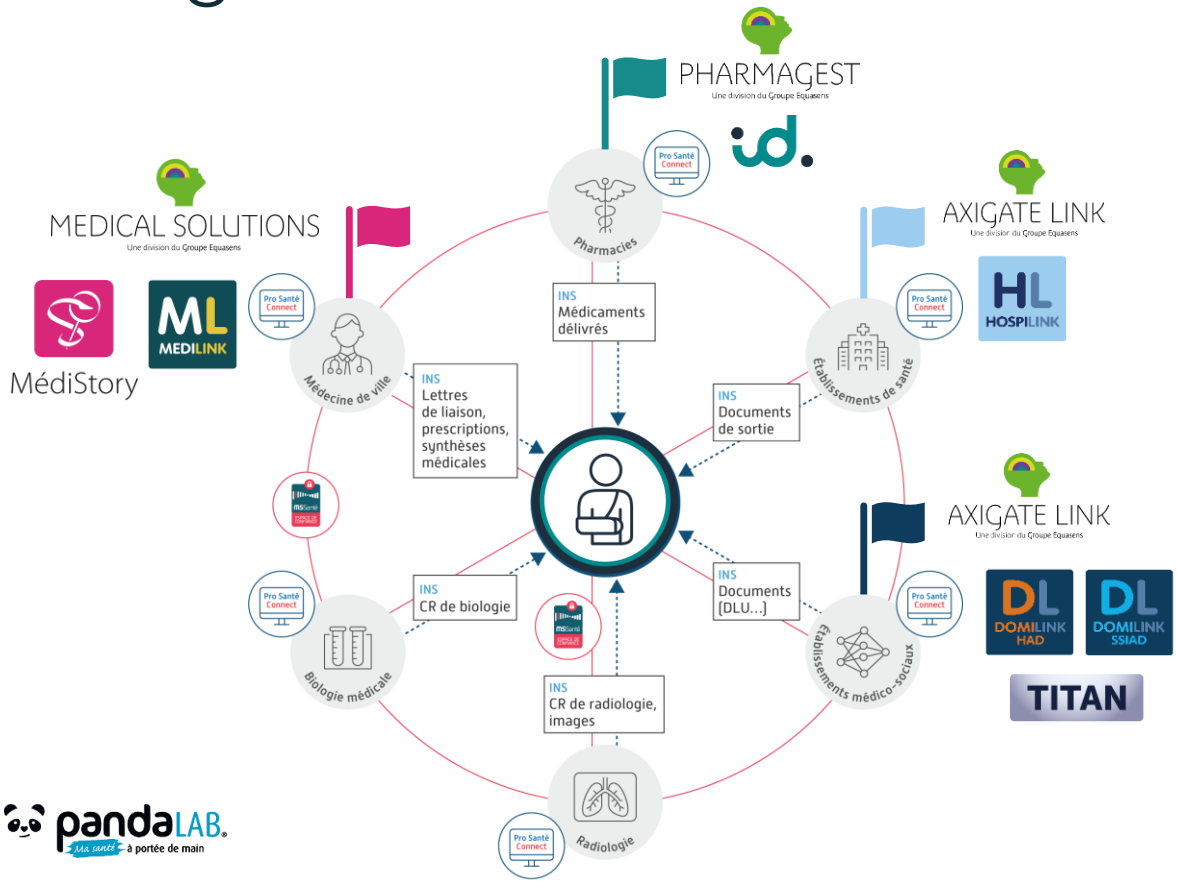
4. **Conclusion**

Thierry CHAPUSOT

Introduction

Thierry CHAPUSOT

EQUASENS, premier éditeur dans la course au Ségur

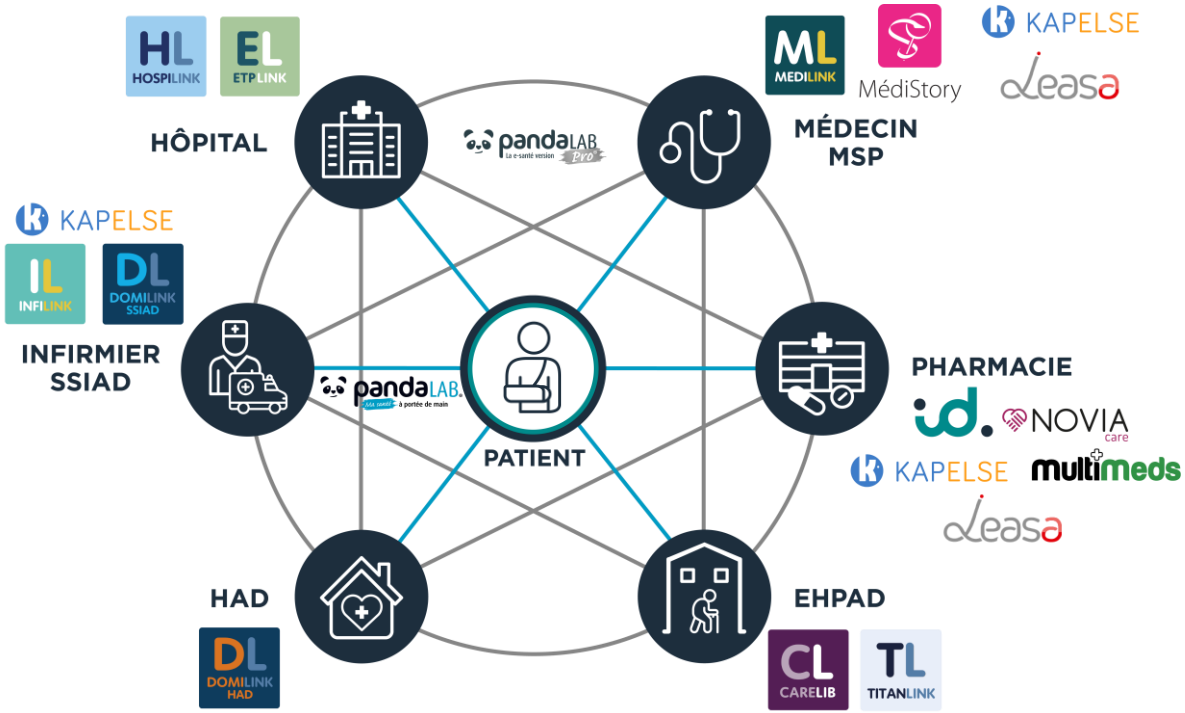


panda LAB. Ma santé à portée de main

Dates clés 2022

- **30 mai :** MEDISTORY 4 1er logiciel médecin de ville à obtenir la certification Ségur
- **30 mai :** DOMILINK HAD, 1er DPI destiné aux services HAD triplement référencé Ségur
- **25 juillet** : HOSPILINK référencé Ségur
- **16 août** : MEDILINK référencé Ségur
- **5 septembre :** TITAN référencé Ségur
- **14 novembre :** id.1er logiciel de gestion d'officine référencé Ségur
- **12 décembre :** DOMILINK SSIAD référencé Ségur

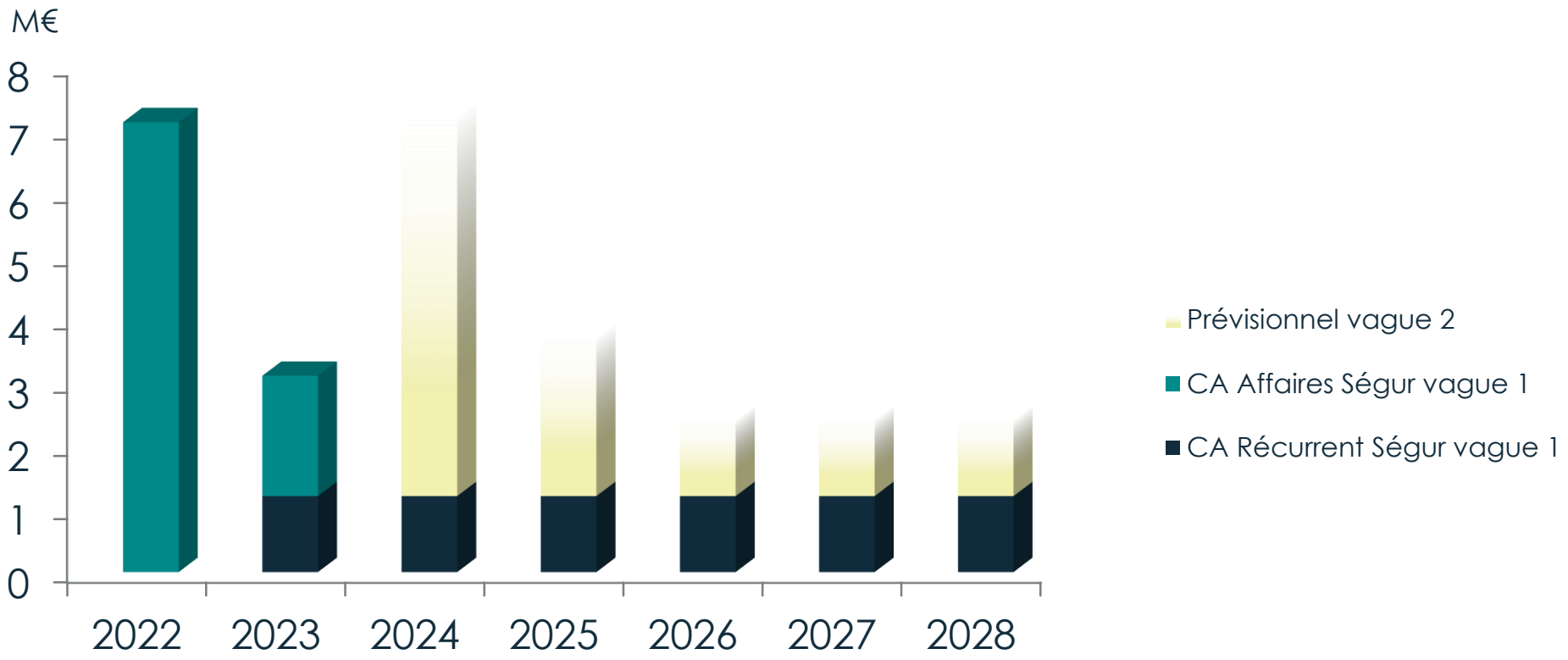
Notre force : transformer la contrainte en innovation "patient-centré"



EQUASENS fait de la contrainte réglementaire **une force d'innovation**.

Les cahiers des charges de l'Etat ont été intégrés aux logiciels métiers et ont permis leur **rénovation en profondeur** dans **une logique « patient-centré »**.

Le Ségur : fin de la vague 1

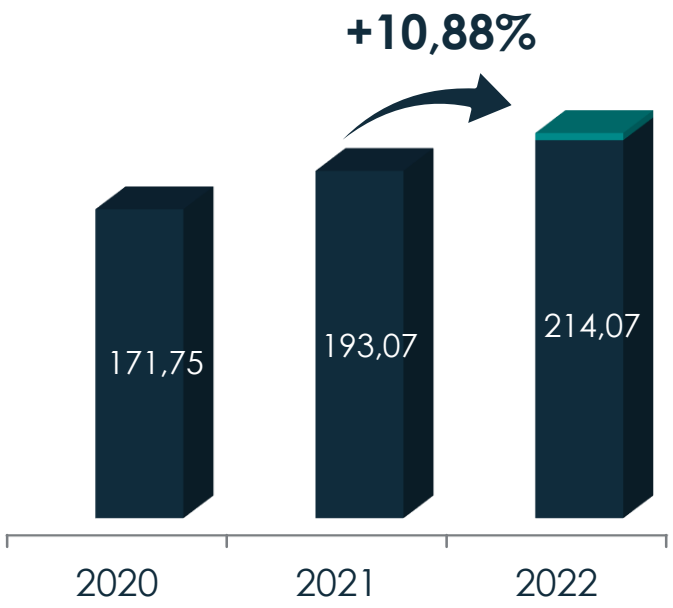


EQUASENS

Résultats Annuels 2022

Frédérique SCHMIDT

Chiffre d'affaires 2022 : une croissance forte soutenue par le Ségur

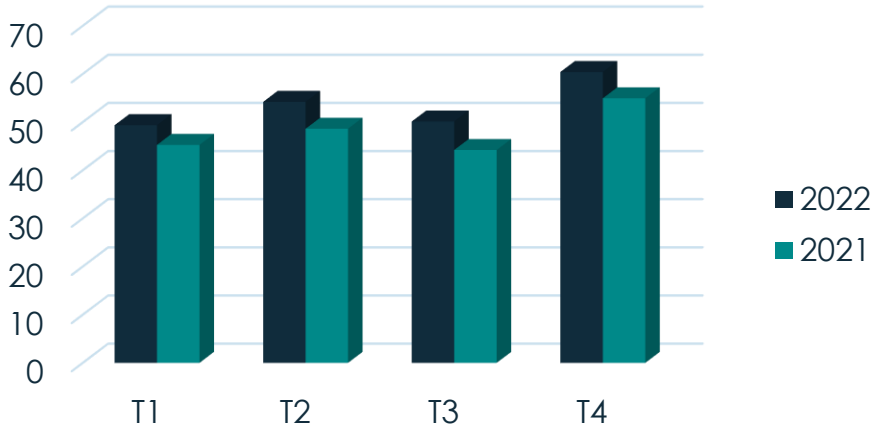


Chiffre d'affaires en M€

Croissance organique : +8,82%
Changement de périmètre : +2,06%

- Dynamisme des investissements en équipement des pharmacies
- Déploiement des fonctionnalités Ségur dans les Divisions Métier
- Succès de la nouvelle version du logiciel médecins
- Démarrage de l'offre pharmacie en Italie
- Du récurrent toujours en croissance à 33% du chiffre d'affaires

Une croissance pilotée avec un effort de déploiement constant



Chiffre d'affaires en M€

- Un déploiement Ségur réalisé en T4 (8.36%) qui contribue à porter le CA de ce trimestre à un record de plus de 60 M€

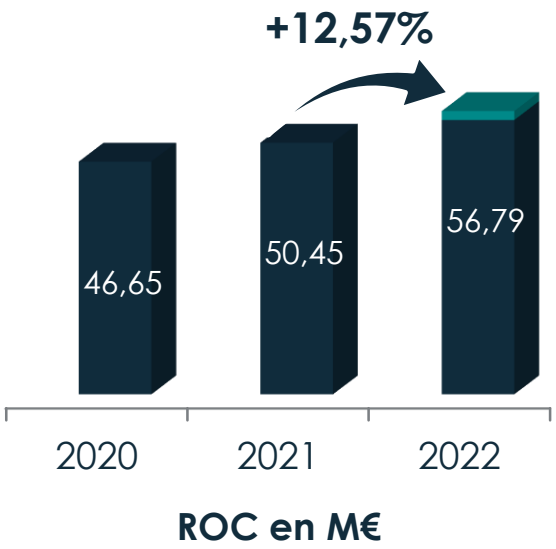
En M€	2022	2021	2022 / 2021
1er trimestre	49,36	45,27	+9,03%
2ème trimestre	54,21	48,63	+11,48%
3ème trimestre	50,13	44,21	+13,39%
4ème trimestre	60,40	54,95	+9,90%
Chiffre d'affaires annuel	**214,07**	**193,07**	**+10,88%**

Une croissance boostée par les autres métiers que la pharmacie

En M€	CA 2022	Taux de croissance	Contribution 2022 CA Groupe	Contribution 2021 CA Groupe	Evolution de la contribution
Medical Solutions	6,22	**+475,68%**	2,90%	0,56%	**+2,34%**
Axigate Link	32,61	**+15,00%**	15,23%	14,68%	**+0,55%**
Pharmagest	156,30	**+7,62%**	73,01%	75,23%	**-2,22%**
e-Connect	16,94	**+6,22%**	7,91%	8,26%	**-0,35%**
Fintech	2,01	**-18,03%**	0,94%	1,27%	**-0,33%**

- Diversification vers les médecins et les maisons de santé
- Des fonctionnalités Ségur au cœur des Etablissements sociaux et Médico-sociaux

Résultat opérationnel courant 2022 : une rentabilité toujours solide



Croissance organique : +9,02%
Changement de périmètre : +3,55%

- Rentabilité confortée à plus de 26,21% à périmètre constant
- Maîtrise des coûts et répercussion des hausses (énergie, masse salariale, …) sur les contrats récurrents
- Part du hardware plus élevée dans le mix de la division Pharmagest

En M€	CA	ROC	ROC / CA 2022	ROC / CA 2021
Pharmagest	156,30	36,16	23,13%	23,83%
Axigate Link	32,61	11,70	35,87%	32,70%
e-Connect	16,94	6,21	36,63%	37,84%
Medical Solutions	6,22	3,08	49,54%	19,77%
Fintech	2,01	-0,34	-17,16%	13,24%
TOTAL	**214,07**	**56,79**	**26,53%**	**26,13%**

Résultat net 2022 : une croissance de +18,35%

En M€	2022	2021	2022 / 2021
Chiffre d'Affaires	214,07	193,07	+10,88%
Résultat Opérationnel Courant	56,79	50,45	+12,57%
Résultat Net	**48,70****	**41,15***	**+18,35%**
Résultat Net PDG	46,38	39,12	+18,56%
Résultat de base par action (en €)	3,09	2,60	+18,52%

*Dont IP BOX 2021 : **2,94 M€**
Dont IP BOX 2022 : **7,74 M€

- Rachat de parts de minoritaires en Europe
- Fiscalité des revenus de la propriété intellectuelle plus favorable

Bilan : le groupe conserve sa forte capacité d'investissement

En M€	Déc. 22	Déc. 21		Déc. 22	Déc. 21
ACTIFS NON COURANTS	**213,64**	**207,70**	**CAPITAUX PROPRES**	**196,80**	**165,24**
R&D	31,78	32,72	Dont part du groupe	189,78	159,01
Ecarts d'acquisitions	83,07	83,69			
Actifs financiers non courants	**54,97**	**46,82**	**PASSIFS NON COURANTS**	**55,87**	**70,65**
Autres actifs non courants	43,83	44,46	**Dettes financières à LT**	**48,63**	**63,38**
			Autres passifs non courants	7,24	7,27
ACTIFS COURANTS	**137,17**	**122,25**			
Comptes clients	46,52	37,35	**PASSIFS COURANTS**	**98,14**	**94,07**
Autres actifs courants	22,63	20,11	**Dettes financières à CT**	**18,08**	**20,68**
Trésorerie	**37,29**	**34,81**	Dettes fournisseurs	16,81	16,27
Titres disponibles à la vente	**30,72**	**29,98**	Autres passifs courants	63,25	57,12
TOTAL	**350,81**	**329,95**	**TOTAL**	**350,81**	**329,95**

Trésorerie nette	**56,26**	**27,55**
Trésorerie brute*	119,20	107,87

*Hors cautions et titres non mis en équivalence

- La trésorerie nette a plus que doublé à 56,26 M€
- Actif gonflé par la forte activité de T4

Cash-flow : niveau élevé de disponibilités

En M€	2022	2021
Trésorerie brute 01/01	**107,87**	**104,09**
CAF	62,05	53,00
Variation du BFR	-5,08	-5,49
Investissements d'exploitation	-10,09	-10,33
Investissements financiers	-8,26	-25,86
Dividendes	-16,45	-14,96
Emprunts	-10,02	11,67
Autres opérations de financement	-0,83	-4,24
Trésorerie brute 31/12	**119,20**	**107,87**

- Capacité d'autofinancement en progression de +17%
- Réduction importante des dettes financières

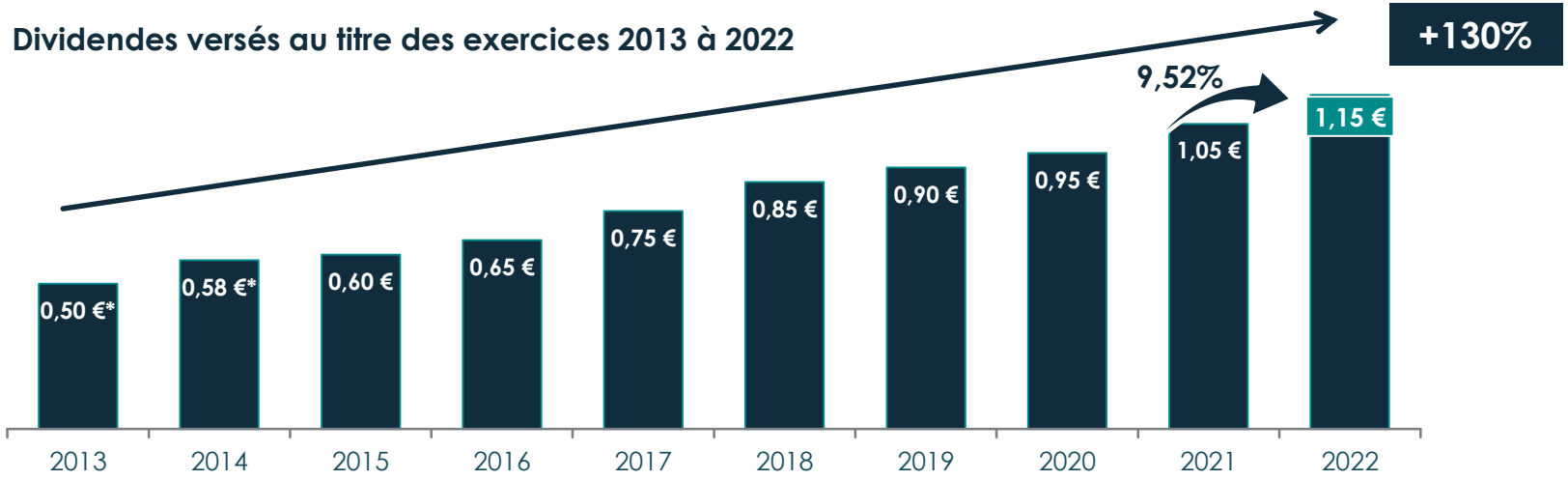
Potentiel de croissance intact

En M€	2020	2021	2022
CAF	42,03	53,00	62,05
GEARING	-24,15%	-16,67%	-28,59%
ROE	21,44%	24,60%	25,37%

- Une rentabilité toujours élevée et une marge de manœuvre importante en termes de capacité d'endettement

Progression constante du partage de la valeur avec les actionnaires

Depuis plus de 10 ans, le Groupe Equasens crée de la valeur pour ses actionnaires et maintient son effort de distribution de dividendes.



Dividende à **1,15€ / action** proposé à l'AGO du 29.06.2023 au titre de l'exercice 2022 (+9,52% vs le dividende payé en 2022 au titre de 2021).

(*) Montant du dividende "converti" suivant la décision de l'AGE du 26.06.2015 de diviser la valeur nominale de l'action par 5 en multipliant dans le même rapport le nombre d'actions composant le capital social.

Evolution du titre en 2022
(du 03/01/2022 au 30/12/2022 – Source Boursorama)

au 03.01.2022 (à l'ouverture de la Bourse) :
titre à 94,50€

au 30.12.2022 (en clôture de Bourse) :
titre à 75,30€

Faits marquants 2022 & perspectives 2023

Denis SUPPLISSON

Division Pharmagest

Faits marquants 2022 :

- id. 1er Logiciel de Gestion d'Officine référencé Ségur.
- Forte dynamique commerciale et déploiement Ségur soutenu sur le T4.

Jean-Michel MONIN
Directeur Pharmagest

Perspectives 2023 :

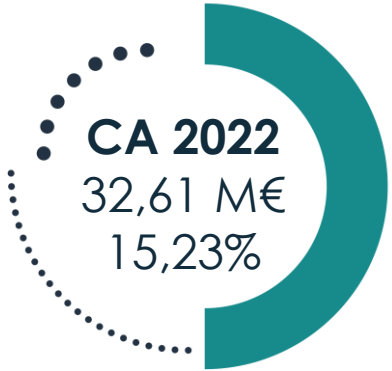
- **Fin de déploiement du Ségur** (calendrier pharmacies décalé vs les autres couloirs).
- Lancement de **nouvelles offres** à Pharmagora :
  - Vente mobile avec encaissement (software + hardware + abonnement)
  - Module décisionnel id. en mode SAAS utilisant les technologies SnowFlake et Qlik (abonnement)
  - Sauvegarde externalisée en mode SAAS avec services intégrés (abonnement)

Division Pharmagest
ASCA

Transformation d'ASCA qui passe d'expert de l'étiquetage électronique à **spécialiste de l'équipement de l'officine** !

Lancement début 2023 de l'offre ASCA Sécurité avec les portiques antivols et ASCA LOCKER, la consigne connectée dédiée aux officines.

Division Axigate Link



Faits marquants 2022 :

- Obtention du référencement Ségur pour 5 logiciels au sein de la Division (EHPAD, MSP, HAD, SSIAD, DPI hospitalier).
- Gros efforts de déploiement en T3 et T4 pour couvrir 100% du parc.

Grégoire de ROTALIER
Directeur Axigate Link
Directeur Général Délégué EQUASENS

Perspectives 2023 :

- **TITANLINK** → déploiement de la version SAAS et sortie de Titan Link Nomade
- **CARELIB EHPAD** → Lancement de l'offre et premiers déploiements déjà réalisés
- **HOSPILINK SSR** (Soins de Suite et de Réadaptation : 1850 établissements en France) → lancement de l'offre sur le T1 2023
- **HOSPILINK PSY** (1300 établissements en France) → Premières signatures effectives

Division Axigate Link
pandaLAB Pro

10 %
20 876 messages échangés entres les pharmaciens et les médecins

21 143
Comptes Utilisateurs
+122% en 3 ans

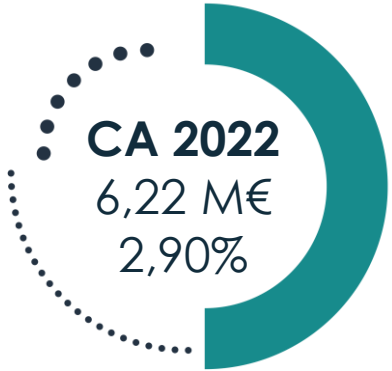
Dont :
6 800 Médecins
1 600 Pharmaciens
640 Aides-Soignantes
320 Cadres de santé
5 000 Infirmières
860 Administratifs
360 Masseurs kiné

+216 000
Messages échangés par mois

+24 400
Fichiers échangés par mois

+4 380
Conversations actives par mois

Division Medical Solutions



Faits marquants 2022 :

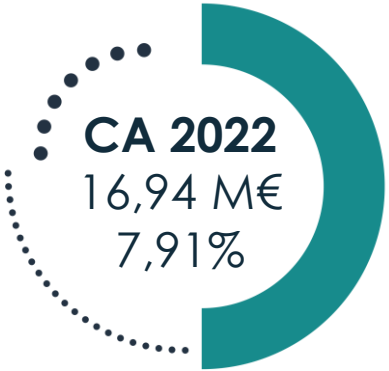
- Première année d'intégration complète de PROKOV Editions.
- Année de développement, de référencement par l'ANS et de déploiement du Ségur et de conversion de Médistory 3 en Médistory 4.
- Mise en place d'un modèle récurrent chez tous les Médistory 4.

Damien VALICON
Directeur Medical Solutions

Perspectives 2023 :

- Structuration de la Division et de l'offre avec l'arrivée de **Damien VALICON**
- Rassemblement de **PROKOV Editions** et **ICT Solutions**
- Force de Vente focalisée sur l'acquisition de nouveaux clients médecins **n'ayant pas encore adopté** un logiciel référencé Ségur
- Lancement de l'offre MSS EQUASENS (Abonnement)
- Sauvegarde externalisée en mode SAAS avec services intégrés (abonnement)

Division e-Connect



Faits marquants 2022 :

- Année marquée par les tensions dans les approvisionnements, les ruptures et la flambée des prix des composants limitant notre capacité à délivrer malgré la forte demande.

Franck FAVIER
Directeur e-Connect

Perspectives 2023 :

- Référencement d'une **nouvelle usine** permettant de doubler notre capacité de production
- Très forte demande sur les **devices de mobilité**, notamment chez les paramédicaux (infirmières, kiné) mais aussi chez les médecins
- **Actualisation des tarifs** d'abonnements des systèmes de télé-mise-à-jour des Cartes Vitales

Division Fintech

Faits marquants 2022 :

- Année marquée par les mouvements sur les taux et une fragilité des entreprises dans le milieu de la bureautique.

Nicolas LAFON
Directeur Fintech

Perspectives 2023 :

- Recomposition des partenaires, avec un recentrage sur **les métiers de la Santé** et du Retail
- Renégociation des taux et des **accords bailleurs** permettant une meilleure stabilité de l'offre de financement
- Ouverture de l'offre à l'ensemble de nos **canaux de distribution**, dont les médecins (Médistory) et l'équipement de l'officine (ASCA)

EQUASENS en Europe

Italie :

- 2022 : poursuite de la croissance avec près de 150 nouvelles pharmacies et lancement de l'offre d'observance pour PHARMAGEST ITALIA
- Objectifs 2023 : doubler le nombre de nouvelles pharmacies équipées de id.

Belgique :

- 2022 : lancement des premiers sites de Care homes avec TITANLINK pour MALTA BELGIUM
- Objectifs 2023 : pour PHARMAGEST BELGIUM, déploiement d'un groupement de 40 officines + lancement d'une offre de Renting hardware + software « ERP as a service » pour les petites officines

Royaume-Uni :

- 2022 : rachat des parts des minoritaires de CAREMEDS
- Objectifs 2023 : renforcement de l'équipe commerciale + lancement des travaux d'adaptation de TITANLINK pour le Royaume-Uni

Allemagne :

- 2022 : rachat des parts des minoritaires IMEDS
- Objectifs 2023 : renforcement de la force de vente

Conclusion

Thierry CHAPUSOT

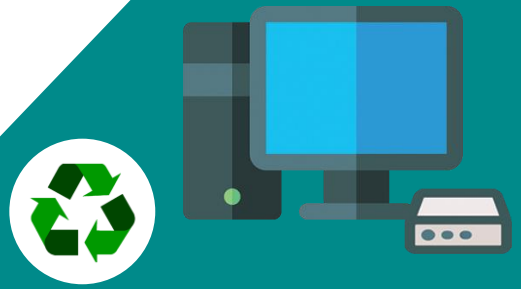
En résumé

Le Groupe Equasens c'est :

- Une forte volonté de croissance en Europe et d'ouverture aux autres métiers
- Une solidité financière du Groupe avec aucun endettement net et une trésorerie nette positive à 56,26 M€
- Une stratégie « patient centré » gagnante initiée depuis de longues années
- Un engagement RSE de longue date

Focus de notre démarche RSE

Logiciels conçus en France



Pharmagest :
gestion de la fin de vie des produits

10 000 machines traitées en 2022 :

- 83% par réemploi complet des PC et serveurs
- 17% par réemploi des pièces détachées

Matériels fabriqués en France

Empreinte carbone économisée : **1 651 020** Kg de CO2eq

EQUASENS

Calendrier / Contacts

Calendrier financier

Publications financières

- Fin avril 2023 : URD 2022 disponible
- 11 mai 2023 : Publication du Chiffre d'Affaires du T1 2023
- 3 août 2023 : Publication du Chiffre d'Affaires du S1 2023

Rendez-vous investisseurs

- 29 juin 2023 : Assemblée Générale à Nancy

Contacts

Relations Actionnaires et Investisseurs

Frédérique SCHMIDT
Tél. : +33 (0)6 09 17 62 68 – frederique.schmidt@equasens.com

Relations Presse

FIN'EXTENSO
Isabelle APRILE
Tél. : +33 (0)6 17 38 61 78 - i.aprile@finextenso.fr

Suivez-nous sur LinkedIn

Retrouvez toute l'actualité du Groupe Equasens sur www.equasens.com